



Inbox: FinGroup: Börseneuling Wien mit "Buy" in Initial Coverage, Akquise boersenforum.de

>> Next Inbox: Uniqa: 2017 ein Superblitzjahr, schon 7,7 Mio. Euro an Schäden ausbezahlt

Zugemailt von / gefunden bei: SRH AlsterReserach (BSN-Hinweis: Lauftext im Original des Aussenders, Titel (immer) und Bebilderung (oft) durch boerse-22.12.2017 social.com aus dem Fotoarchiv von photoq.com)

FinGroup: Wachstum auf mehreren Ebenen

- Die FinGroup verfolgt eine überzeugende Strategie. Die Holding bietet über ihre Tochtergesellschaften diverse Kapitalmarktdienstleistungen an. Dominant sind die Listing-Aktivitäten an Multilateral Trading Facilities (MTFs). Diese börsenähnlichen Handelsplattformen unterliegen geringeren Anforderungen als der regulierte Markt und bieten Emittenten ein schnelleres und kostengünstigeres Listing sowie geringere Zulassungsfolgepflichten. Weiterer und entscheidender Vorteil ist, dass das Primärlisting an einer MTF zu einem Zweitlisting an deutschen Regionalbörsen berechtigt und somit quasi ein Zugang zum deutschen Wertpapiermarkt durch die Hintertür ermöglicht wird.

- Seit 2015 hat die FinGroup mit 18 Listings einen beachtlichen Track-record aufgebaut. Aktuell verfügt die Gesellschaft über vier Lizenzen bzw. Zulassungen (Griechenland, Zypern, Österreich, Pacific OTC). Es ist geplant, in Kürze in weiteren Märkten aktiv zu werden. Der Zulassungsprozess für die AIM in Italien läuft gerade, danach sollen Polen, Bulgarien, Ungarn und perspektivisch auch die Nasdaq First North erschlossen werden. In Skandinavien findet momentan ein IPO-Boom statt. Mittelfristig will FinGroup europäischer Marktführer bei Listings an MTFs werden.

- Das zweite Geschäftsfeld umfasst (Digital) Investor Relations Dienstleistungen. Neben klassischer IR & PR-Arbeit steht hier das stark skalierbare Digital Investor Relations Geschäft: Über die Webseite Corporate-News.com können Unternehmen Pressemitteilungen über eigene Verteiler versenden und zielgruppen-spezifische Verteiler kostenpflichtig buchen. In Q1/2018 soll der forcierte Roll-out dieser Dienstleistung erfolgen. Damit will sich die Gesellschaft einen Teil des Kuchens des Digital Investor Relations Markts abschneiden, in dem die EQS Group ein dominanter Player ist. Die FinGroup fokussiert einen breiten und teilweise vernachlässigten Markt von tausenden ausländischen zweitgelisteten Small & Micro Caps, die in Deutschland über keine oder eine unzureichende IR verfügen.

- Um die Reichweite bei kapitalmarkt-affinen Adressaten zu erhöhen und die bestehender Digital IR und PR Aktivitäten zu ergänzen, gab FinGroup jüngst die Akquisition von boersenforum.de bekannt, welches unter den Top 10 laut Google Ranking für den deutschsprachigen Raum rangiert. Zudem wurde eine Vermarktungs- Partnerschaft mit dem Traderforum.de abgeschlossen. Durch gezielte Investitionen sollen bereits 2018 ein höherer Traffic und steigende User-Zahlen verzeichnet werden.

Die FinGroup weist eine vorteilhafte Positionierung auf, um attraktive Wachstums- potenziale zu nutzen. Erstens ist dies das Listinggeschäft mit einem guten Track Record und einer gefüllten Pipeline. Geplant ist, die Aktivitäten von bislang vier MTFs weiter auszubauen. Die zweite Säule der Geschäftstätigkeit rückt die stark skalierbaren Digital Investor Relations Services in den Vordergrund (Corporate- News.com). Im Fokus steht die Zielgruppe der ausländischen zweitgelisteten Small & Micro Caps, welche eine unzureichende IR-Arbeit zeigen. Mit der Akquisition von boersenforum.de wird Reichweite in dem Feld wertpapier-affiner Privatanleger gewonnen. Insgesamt gehen wir für die FinGroup im laufenden Geschäftsjahr von einem ausgeglichenen Ergebnis aus, welches ab 2018 dynamisch ansteigen sollte. Die Digital Investor Relations Aktivitäten wirken als zusätzlicher Gewinnhebel, perspektivisch auch die Börsen-Community. Das Anlageurteil für die FinGroup-Aktie bei unserer Ersteinschätzung lautet „Kaufen. Als Kursziel formulieren wir EUR 5,00.“